



신한라이프 ACE

더 큰 미래를 향한 힘찬 도전!
신한라이프FC로 새롭게 시작하세요

신한금융그룹 | 신한은행 / 신한카드 / 신한투자증권 / 신한캐피탈 / 신한자산운용 / 제주은행 / 신한저축은행 / 신한자산신탁 / 신한DS /
신한아이타스 / 신한신용정보 / 신한리츠운용 / 신한SI / 신한벤처투자

신한라이프 04542 서울특별시 중구 삼일대로 358
www.shinhanlife.co.kr
제작 마케팅센터

www.shinhanlife.co.kr

고객센터 1588-5580

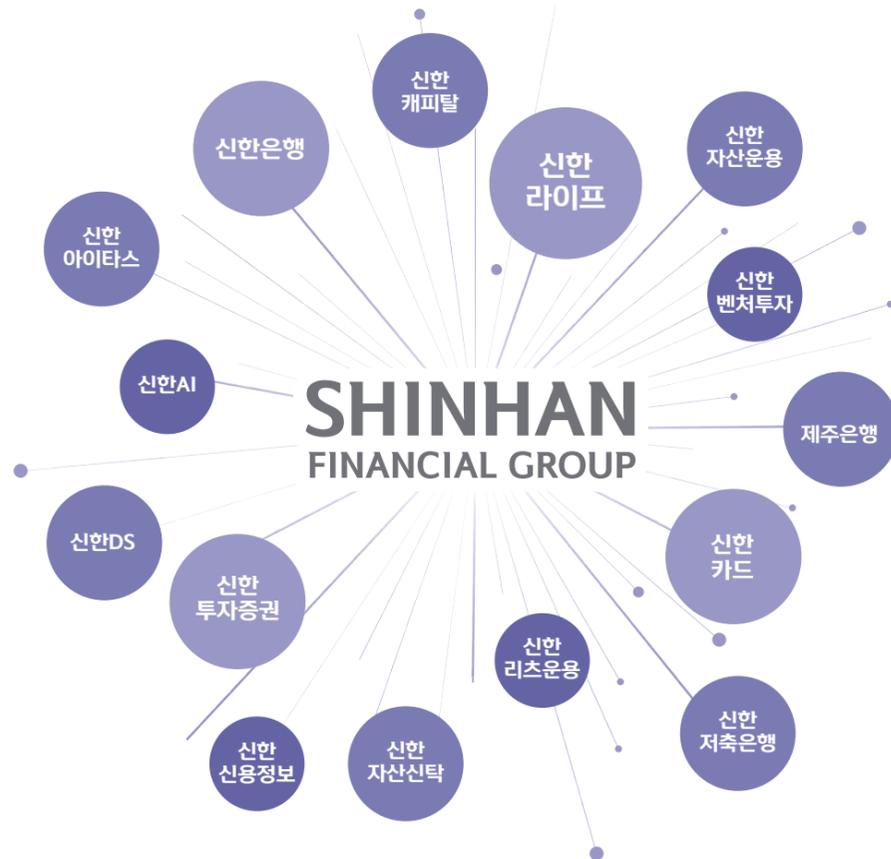


미래를 함께하는
따뜻한 금융을
실현하는 신한!

신한라이프가

실력있고 든든한 금융 파트너십으로
당신의 라이프에 새로운 가치를 더하겠습니다.

신한라이프와 신한금융그룹 네트워크의 브랜드파워가 만나
고객님의 더 나은 미래, 더 나은 희망을 위한 소중한 파트너가 되겠습니다.



안정성 있는 기업

내실있는 안정성, 든든한 믿음으로 고객과 함께하게 되었습니다.



총자산
70.5조 원



당기순이익
3,916억 원



고객수
380만 명



기준: IFRS9기준, 2021년 합산 기준

자부심 있는 기업

신한라이프는 회사의 위상을 확보하여 보험업계의 Standard가 되고자 합니다.



보험금 지급능력평가 15년 연속 최고등급 AAA획득
올해는 한국신용평가로부터 보험금지급능력평가 AAA를 획득하였습니다.(2022년 5월)



KSQI 한국산업의 서비스 품질지수 우수클러스터18년 연속 선정
(2022년 5월)



한국서비스대상 『명예의전당』 헌정
(한국표준협회), (2019년 7월)



2019년 소비자중심경영(CCM) 최우수기업 선정 및 대통령 표창 수상
2021년 소비자중심경영(CCM)인증 4회연속 수상
(공정거래위원회, 한국소비자원)



환경경영체제(ISO 14001) 인증
(ISO, IAF, DNV · GL), (2019년 6월)



Woman Pride

이제는 '여성경제'의 시대! 여러분이 주역입니다.
보이지 않는 유리천장을 깨고 여러분의 당당한 성공시대를 경험하시기 바랍니다.

1 여성의 경제활동 참가율 추이

2020년 : 53.2% / 2021년 : 54.2% / 2022년 : **55.0%**

출처 : 통계청 「경제활동인구조사」

2 맞벌이 46% 시대

출처 : 통계청 「지역별고용조사」

신한라이프 FC가 줄 수 있는 보람의 가치

보장자산부터 생애설계까지~ 가정의 평안을 지켜주는 재무설계 전문가!



보장자산이란? : 미래에 발생할 수 있는 사건에 대한 방어적 자산으로 안정적인 경제활동의 밑바탕이 됩니다.

신한라이프 ACE FC 육성프로그램 & 소득/활동지원

교육과정

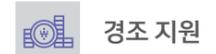
체계적이고 안정적인 교육시스템을 기반으로 신뢰받는 금융 전문가 과정을 진행하고 있습니다

구분	0차월	2차월	3차월	4차월	5차월	6차월	9차월	13차월
교육내용	응시/입문	DB Touch	보장분석	상품분석	언더라이팅	재무설계	보험과세금	1주년 축하

※ 매차월 집합교육 운영, 13차월 이후 지속 교육 실시 예정
※ 상기 교육과정은 23.1월부터 적용됩니다.

신한라이프 ACE FC 복지제도

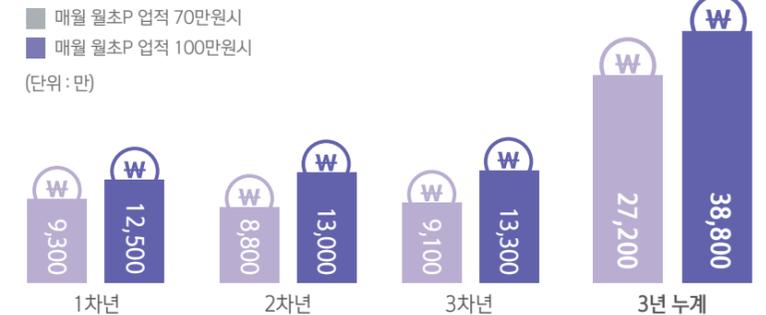
고객의 미래를 지킨다는 사명감이 가득한 ACE FC와 손잡고 함께 성장하며 행복을 나누는 곳, 신한라이프입니다.



※ 상기 내용은 요약된 것으로 자세한 지원내용은 별도 자료를 참조하시기 바랍니다.
※ 세부내용은 회사 지침에 따라 변경될 수 있습니다.

ACE FC 소득비교 예시

당신의 자질과 역량이 충분히 발휘될 수 있도록 안정된 연소득으로 꿈과 열정을 뒷받침 하겠습니다.



※ ① 보험업 무경력 신인 연소득 모델 가정
② 유지율 100%, 해지/비안율 0%, 보장성 100%(전략 60%, 종신40%) 판매 가정
※ 상기 연소득 모델은 23.1월 기준 수수료 규정을 바탕으로 작성되었습니다.



신한라이프의 상품 포트폴리오

고객의 풍요로운 삶을 위해 최적의 보험상품과 서비스를 제공합니다.



나와 내 가족
모두를 위한

종신/정기보험



든든한 미래를
위한 선택

연금/저축보험



안심보장 또는 든든한
미래를 위한

변액보험



질병 및 상해 보장을 위한

건강보험



유병자와고령자를 위한

간편가입보험



합리적 보장과 보험료

디지털보험

시장발굴을 위한 DB를 제공합니다

지속적인 고객 발굴 한계를 극복하고 ACE FC로서 성공할 수 있는
시장을 만들기 위해 당사에서는 정기적으로 잠재적 고객Pool을 제공합니다.

보유DB

- 신한라이프를 알고 있는 우호적인 고객
- 보험의 필요성 인지하고 지불능력이 있는 고객
- 주력 상품 판매에 적합한 조건의 고객

FC를 위한 차별화된 영업지원 시스템 및 제도

고객의 니즈를 만족시킬 수 있는 차별화된 시스템을 통해 전문컨설턴트로의
성공을 약속합니다.



FC 맞춤형 영업지원 시스템

- PC, 태블릿, 스마트폰에서 고객관리, 상품설계, 청약까지 ONE-STOP 서비스 가능
- 데이터 기반의 스마트한 보장분석 서비스 제공



디지털 금융환경을 선도하는 영업지원 시스템

- 고객이 직접 청약하는 OMNI청약 시스템을 통한 고객편의 향상 및 FC 활동 효율화
- 업계 최초 비대면 모바일 녹취 시스템으로 언제 어디서나 청약 진행 가능
- 신속하게 필요한 업무 확인이 가능한 FC챗봇 서비스 제공



신한Life교육센터 「지식인」

- 언택트 시대, 온라인 학습을 기반으로 하는 현장중심 교육 시스템
- 상품 판매스킬, 화법, 다양한 성공 사례, 증권분석 등 고객 컨설팅을 위한
교육자료 및 동영상 제공



COCO 활동컨텐츠

- 인사말, 친숙자료, 카드뉴스 등 다양한 콘텐츠의 고객접촉 모바일 Tool 제공



따뜻한 행복 서비스

- 고객이 보험을 유지하는데 있어 필요로 하는 서비스 제공을 통해 고객과의
지속적인 신뢰 유지
- 기계약 보장내역 재안내 등 따뜻한 행복서비스 실천 시 고객에게 쿠폰 지급



고객관리 지원 TOOL 「타킷리스트」

- 이슈별 타킷고객리스트 제공으로 효율적인 영업활동 가능



관심고객관리제도

- 관심고객 활동역량 보유 FC 중심 신규시장(회사보유 DB)제공

